

# Werden Sie **Seafood Star 2019**



## **Kategorien**

- Bestes stationäres Fisch-Fachgeschäft
- Bestes mobiles Fisch-Fachgeschäft
- Beste Fischtheke im LEH bis 2.000 m<sup>2</sup>
- Beste Fischtheke im LEH über 2.000 m<sup>2</sup>
- Beste Direktvermarktung ab Produzent
- Beste Fischtheke im Cash & Carry-Segment
- Bestes Fisch-Gastro-Konzept
- Bestes Fisch-Event
- Bester Newcomer/Gründerpreis
- Beste Mitarbeiter-Qualifikation
- Bestes Fischkonzept am Touristenort

**Bewerbungsbogen ausfüllen und teilnehmen!**

**Einsendeschluss:**  
10. September 2018

# Seafood Star 2019 Jetzt bewerben

Auch im nächsten Jahr wird FischMagazin wieder die besten Fischtheken mit dem Seafood Star auszeichnen. Wenn Sie sich bewerben wollen, greifen Sie zum Fotoapparat, präsentieren uns Ihr Geschäft und reichen die vollständig ausgefüllten Bewerbungsunterlagen bis zum 10. September 2018 bei uns ein.

## Adressdaten

Name und Adresse des Geschäftes

Firmierung

Straße und Hausnummer

PLZ / Ort

Telefon für Rückfragen

E-Mail

Name des Ausfüllenden / Bewerbers / Inhabers

## Allgemeine Daten des Geschäftes

Eröffnet

Letzter Umbau / Renovierung

Verkaufsfläche des Geschäftes / Fischabteilung

Anzahl der Mitarbeiter im Fischverkauf / Vorbereitung (auf Basis VZK)

Anzahl der Auszubildenden

Einzelgeschäft/Filialsystem (wo gibt es weitere Niederlassungen)

## Betriebswirtschaftliche Kennzahlen

Gesamtumsatz 2017

Gesamtumsatz 2016

Durchschnittliche Kundenzahl pro Woche

Durchschnittsbö pro Kunde

Personalkosten in Prozent vom Gesamtumsatz

## Sortiment/Auslage

Gesamtfläche der Frischfischauslage

Gesamtlänge der Theke incl. Räucherfisch, Feinkost, Marinaden

Durchschnittlicher Umsatz pro Monat

Wie viele Produkte bieten Sie an der Fischtheke insgesamt an?

Wie viele Produkte bieten Sie im Frischfischbereich an?

Welchen Anteil nehmen die Spezialitäten am Gesamtassortiment ein?

## Für welche Kategorie bewerben Sie sich?

- Bestes stationäres Fisch-Fachgeschäft
- Bestes mobiles Fisch-Fachgeschäft
- Beste Fischtheke im Lebensmittelhandel bis 2.000 m<sup>2</sup>
- Beste Fischtheke im Lebensmittelhandel über 2.000 m<sup>2</sup>
- Beste Direktvermarktung ab Produzent
- Beste Fischtheke im Cash & Carry-Segment
- Bestes Fisch-Gastro-Konzept
- Bestes Fisch-Event
- Bester Newcomer / Gründerpreis
- Beste Mitarbeiter-Qualifikation
- Bestes Fischkonzept am Touristenort

### Welche Spezialitäten bieten Sie an?

- Regionale Fischarten
- Saisonale Produkte (Muscheln, Matjes etc.)
- Exoten aus internationalen Importen
- Schaufische
- Anzahl der Angebote im Bereich Biofisch
- Anzahl der Angebote im Bereich MSC-Fisch
- Convenienceprodukte ja  /nein
- Hausgemachte Spezialitäten ja  /nein

Wie findet bei Ihnen die Kennzeichnung der Ware gemäß dem Fisch-Etikettierungsgesetz statt?

Wie viel freie Hand haben Sie bei der Auswahl des Angebotes?

Bitte beschreiben Sie uns Ihre Einkaufs- und Preispolitik.

### Kundenbindung/Verkaufsförderung

Veranstalten Sie Sonderaktionen für die Kundenbindung ans Geschäft? Wie oft pro Jahr?

Werden Verkostungsaktionen durchgeführt?

Welche Rolle spielen Party- und Platten-Service?

Veranstalten Sie Koch- oder Infoabende für die Kunden?

Bitte beschreiben Sie uns, wie Sie das Personal aus- und weiterbilden.

Welche Form der Werbung betreiben Sie?

Welche Besonderheiten in Bezug auf Kundenservice bieten Sie?

Durch welche Aspekte in Bezug auf die Ladengestaltung hebt sich Ihr Geschäft besonders hervor?

**Einsendeschluss ist der 10. September 2018**

**Den ausgefüllten Fragebogen zurück an uns per Fax, E-Mail oder Brief:**

Stichwort: Seafood Star 2019

**Fax:** 0 40 / 280 37 88, **E-Mail:** andre.nikolaus@snfachpresse.de

**Post:** SN-Verlag, An der Alster 21, 20099 Hamburg

### Allgemeine Informationen zum Fragebogen

- Falls der Platz im Fragebogen nicht ausreicht, fügen Sie bitte weitere Blätter an.
- Reichen Sie aussagekräftige Fotomotive ein, die uns einen Eindruck von der Auslage, vom Geschäft, dem Sortiment, der Theke, den Serviceleistungen etc. vermitteln.
- **Reichen Sie die Bilder bitte in digitaler Form ein. Papierabzüge, Fotobücher, Collagen etc. werden nicht akzeptiert.**
- Eine ausführliche Beantwortung der Fragen ist in Ihrem Sinne. Beachten Sie, dass eine zu kurze Antwort, eine bloße Bejahung oder Verneinung einer Frage vielleicht eine vergebene Möglichkeit ist, sich mit einem herausragenden Engagement im abgefragten Themenbereich gegenüber anderen Bewerbern zu profilieren.
- In die Auswertung kommen nur Bewerbungen, die vollständig ausgefüllt sind.
- Die erhobenen Daten dieses Fragebogens werden ausschließlich zu unserer Verwendung erhoben und werden nicht an Dritte weitergegeben.

## Wir suchen ...

### ... das beste Fisch-Event



Bitte bewerben Sie sich zum Seafood Star 2019 um den Sonderpreis „Bestes Fisch-Event“. Senden Sie uns dafür einige aussagekräftige Bilder von der Veranstaltung. Haben die Tageszeitungen über Ihre Veranstaltung berichtet? Dann schicken Sie uns die Artikel. Sagen Sie uns bitte:

**Welche Aktivitäten** haben Sie im Rahmen Ihres Fisch-Events organisiert ?

**Wie viele Besucher** hat das Fest schätzungsweise angelockt ?

**In welcher Form** haben Sie für das Fest geworben ?

---

### ... die beste Mitarbeiter-Qualifikation



Ausbildung, Motivation, Kompetenz und Ausstrahlung der Verkäufer sind der Schlüssel für ein erfolgreiches Geschäft. Wenn Sie der Meinung sind, dass Ihr Unternehmen in diesem Bereich vorbildlich ist, dann bewerben Sie sich um den Seafood Star für die ‚Beste Mitarbeiter-Qualifikation‘. Bitte beschreiben Sie uns ausführlich Art und Inhalt Ihrer Mitarbeiter-Schulungen.

**Wie häufig** werden die Thekenkräfte in- und extern geschult ?

**Welche formale Qualifikation** haben Ihre Hauptverkäufer ?

**Wie belohnen Sie** die Mitarbeiter, wenn sie sich regelmäßig fortbilden ?